

CASO DE ESTUDIO

INDUSTRIAL SHIELDS



CONTROL DE SISTEMA HVAC PARA CENTRO COMERCIAL

Los centros comerciales requieren una gran variedad de soluciones HVAC (calefacción, refrigeración, ventilación y climatización) para garantizar el confort de los consumidores y la eficiencia energética.

Con un **PLC de Industrial Shields**, es posible **automatizar**, **controlar** y **monitorizar** estas instalaciones. Además, la programación remota de un sistema SCADA permite gestionar la automatización de la instalación HVAC con la finalidad de asegurar el confort térmico dentro del recinto comercial.

EL RETO

El sistema de calefacción, ventilación y aire acondicionado, o **HVAC** (por sus siglas en inglés: **H**eating, **V**entilation and **A**ir **C**onditioning), es una tecnología de confort ambiental interior y vehicular que proporciona **confort térmico** y una **calidad de aire** interior aceptable.

El **HVAC** es una parte importante de los centros comerciales, estructuras residenciales —como viviendas unifamiliares—, edificios industriales, entre otros, donde las condiciones de construcción seguras y saludables están reguladas con respecto a la temperatura y la humedad, utilizando aire fresco del exterior.

La compañía **Gañar Group** solicitó la mejora del diseño de un sistema HVAC para gestionar las instalaciones de calefacción, ventilación y aire acondicionado de un centro comercial.

El objetivo era **automatizar, controlar y monitorizar** el sistema con tecnología **open source**. Mediante un solo PLC con el conocimiento y registro de las horas funcionales, así como los parámetros de climatización, Gañar Group quería **gestionar remotamente la monitorización** del proceso completo con tecnología de calidad y de fácil programación.





CASO DE ESTUDIO

LA SOLUCIÓN

La solución propuesta por Industrial Shields consiste en la instalación del controlador industrial Raspberry PLC & GPRS 21 I/Os Analog/Digital PLUS.

La instalación de este PLC proporciona al cliente una solución fácilmente integrable ya que:

- utilizando una **diversidad de entradas y salidas**, el controlador puede integrarse fácilmente a un sistema ya existente;
- se trata de un sistema escalable, que puede ampliarse sin quedar obsoleto, y
- se mejora la transferencia de datos gracias al GPRS.



IMPLEMENTACIÓN

Gañar Group, junto al socio de integración Square One Project Group, procedió a la integración del **Raspberry PLC** de Industrial Shields para poder **automatizar**, **controlar** y **monitorizar** remotamente una superficie de 5000 m2 en Pretoria, Sudáfrica.

En primer lugar, el Gañar evaluó el tamaño de la unidad de HVAC requerida. Después, comenzó a fabricar y programar el sistema una vez completadas las pruebas de laboratorio. Finalmente, envió la unidad completa al cliente final para su puesta a punto en el lugar de destino.

Las comunicaciones **GPRS** y **WiFi** de la Raspberry facilitan una mayor transferencia de datos para la **monitorización remota** en el sistema SCADA y una mayor gestión de datos.



Gracias a esta aplicación, se podrán gestionar los 5000 m2 de superficie comercial para así lograr una mejora en el confort y la salud del centro comercial.





CASO DE ESTUDIO

BENEFICIOS



Gestión remota

Con un solo PLC, es posible gestionar remotamente el proceso completo.



Calidad

Industrial Shields ofrece tecnología de calidad, garantizada mediante sistemas de verificación y auditorías internas.



Fácil programación

El Raspberry PLC se puede programar con el sistema que mejor se adapte a las necesidades del cliente.

¿POR QUÉ INDUSTRIAL SHIELDS?

Industrial Shields ganó el proyecto y se impuso a sus principales competidores gracias a los siguientes puntos:





Solución abierta. Sin costes de licencia.



Solución modular: Las especificaciones del producto pueden ampliarse en el futuro.



Soporte técnico 24/7: Nuestro equipo está disponible las 24 horas del día, los 7 días de la semana, por teléfono, correo o WhatsApp.



Equipos diseñados y fabricados para **uso industrial** a un **precio inferior** al de los productos de la competencia.